|  |
| --- |
| **杨丽** |
| |  |  |  | | --- | --- | --- | | 性别：男 | 年龄：39岁 | 居住地：上海 | | 手机：13827136759 | 邮箱：yangli594@sina.com | 应聘职位：医疗器械销售 | |
| **教育背景**  **2018.09 - 2021.06 华中科技大学 工商管理 硕士** |
| **工作经历**  **2023.01 - 至今 上市公司 中级医疗器械销售 25K**  • 负责医疗器械销售相关工作，确保工作质量和效率  • 参与医疗器械销售项目规划和执行，协调各方资源  • 持续学习医疗器械销售领域新知识和技能  • 为医疗器械销售工作提供专业建议和解决方案  • 与团队成员密切合作，共同完成医疗器械销售目标  • 建立和完善医疗器械销售工作流程和标准  **主要项目：**  • 医疗器械销售创新项目：引入新方法，获得良好效果  • 医疗器械销售团队建设：培养团队能力，提升整体水平  • 医疗器械销售优化项目：改进工作流程，效率提升30%  **2019.01 - 2022.12 咨询公司 医疗器械销售 16K**  • 为医疗器械销售工作提供专业建议和解决方案  • 与团队成员密切合作，共同完成医疗器械销售目标  • 参与医疗器械销售项目规划和执行，协调各方资源  • 负责医疗器械销售相关工作，确保工作质量和效率  • 持续学习医疗器械销售领域新知识和技能  • 建立和完善医疗器械销售工作流程和标准  **主要项目：**  • 医疗器械销售创新项目：引入新方法，获得良好效果  • 医疗器械销售优化项目：改进工作流程，效率提升30%  • 医疗器械销售团队建设：培养团队能力，提升整体水平  **2023.01 - 2025.12 外资企业 中级医疗器械销售 18K**  • 负责医疗器械销售相关工作，确保工作质量和效率  • 参与医疗器械销售项目规划和执行，协调各方资源  • 为医疗器械销售工作提供专业建议和解决方案  • 与团队成员密切合作，共同完成医疗器械销售目标  • 持续学习医疗器械销售领域新知识和技能  • 建立和完善医疗器械销售工作流程和标准  **主要项目：**  • 医疗器械销售优化项目：改进工作流程，效率提升30%  • 医疗器械销售创新项目：引入新方法，获得良好效果  **2027.01 - 2028.12 创业公司 中级医疗器械销售 22K**  • 参与医疗器械销售项目规划和执行，协调各方资源  • 负责医疗器械销售相关工作，确保工作质量和效率  • 为医疗器械销售工作提供专业建议和解决方案  • 建立和完善医疗器械销售工作流程和标准  • 与团队成员密切合作，共同完成医疗器械销售目标  **主要项目：**  • 医疗器械销售优化项目：改进工作流程，效率提升30%  • 医疗器械销售团队建设：培养团队能力，提升整体水平  • 医疗器械销售创新项目：引入新方法，获得良好效果 |
| **专业技能**  数据分析 | 专业技能 | 沟通能力 | 团队协作 | 问题解决 | 项目管理 |
| **培训经历**  • 完成PMP项目管理专业人士认证培训  • 完成产品经理职业技能提升培训 |
| **获奖经历**  • 技术创新奖  • 年度最佳新人  • 团队贡献奖 |
| **自我评价**  拥有多年相关工作经验，熟练掌握专业技能和工具。具备敏锐的业务洞察力，能够准确理解需求并提供有效解决方案。工作效率高，抗压能力强，能够在快节奏的工作环境中保持高质量的工作输出。具备优秀的项目管理能力，能够协调各方资源，确保项目按时交付。 |